

LABTECH DATA

SØGER EN DETAILLEV

MED FLAIR FOR IT OG MED MASSER AF GÅ-PÅ-MOD

Søger vi en elev til vores butik i Odder

Med start hurtigst muligt

Labtech Data er en virksomhed i vækst med 16 butikker fordelt over hele landet.

Vi søger derfor en energisk og udadvendt salgselev med ambitioner, som ønsker en karriere inden for både salg, handel og IT.

Som firma lægger vi særlig vægt på kvalitet og service, og vi er således altid opsatte på at give vores dygtigste og mest engagerede medarbejdere mulighed for at udvikle sig. Derfor har vi gennem årene udviklet en virksomhedskultur, som baseret på vores flade organisationsstruktur tilskynder vores medarbejdere til at tage mest muligt ansvar. Det betyder, at vi som virksomhed kan tilbyde at blive en del af et unikt fællesskab, hvor man værner hinanden, og hvor det på sigt er muligt at gøre karriere.

Udfordringer / arbejdsopgaver

- Salgsarbejde i butikken – betjening og servicering af vores kunder.
- Butikslayout, varepræsentationen og skiltning.
- Varemodtagelse og mærkning samt styring af varelager.
- Salgsarbejde inden for IT og tilbehør.
- Flere ALL-AROUND opgaver for at dygtiggøre dig mest muligt.

Personlige egenskaber / kvalifikationer

- Du er kvik og kan lide at arbejde i højt tempo.
- Du er serviceminded, positiv og præsentabel
- Du vil fremad - og du er ivrig efter at udvikle dine kompetencer.
- Du er et konkurrencemenneske, som stræber efter at være den bedste til det, du laver.
- Du er interesseret i både IT og salg.

Vi tilbyder

- En god og solid grunduddannelse inden for branchen.
- En effektiv intern uddannelse i 'godt købmandskab', salg og salgsteknik.
- En unik mulighed for at vise hvad du kan og tage ansvar.
- Efter endt uddannelse er der mulighed for at gøre karriere hos os.

Ønsker du at give vores kunder en god oplevelse og overgå deres forventninger når de besøger os?

Så glæder vi os til at modtage din motiverede ansøgning.

Tiltrædelse Hurtigst muligt

ANSØGNING sendes til: hr@labtech.dk

Se mere på <http://www.labtech.dk>